

Vortragstitel	Akquise Ansätze – Zielgruppen für die internationale Krankenversicherung identifizieren und kundengerechte Lösungen bieten
Uhrzeit	10:30 bis 11:40 Uhr
Zielgruppe	<ul style="list-style-type: none"> - Vermittler - Tippgeber
Lernziel des Vortrags	<p>Die Teilnehmenden werden informiert über die Grundlagen und die Bedeutung der Auslandsrankenversicherung. Es wird der Mehrwert der internationalen Krankenversicherung für Kunden und Makler / Vermittler dargestellt, und welche Vertriebschancen sich daraus ergeben. Den Teilnehmenden wird aufgezeigt, wie sie selbständig Beratungs- und Vermittlungsansätze erkennen und wirksam für Beratungsgespräche nutzen können.</p>
Inhalt des Vortrags	<ul style="list-style-type: none"> - Im Kundengespräch Kundensituation- und bedarf erkennen und kundengerechte Lösungen ableiten - Einführung Reiseversicherung: Bedarf; Zielgruppen - Antragsaufnahme: Versicherbare Personen; Aufbau und Inhalt der Anträge; Annahmerichtlinien
Art des Vortrags	Online-Vortrag mit Präsentation
Weiterbildungszeit	60 Minuten
Referent*in	Feraye Wappenschmidt Partnerbetreuung