

Vortragstitel Akquise Ansätze – Zielgruppen für die internationale Krankenversicherung identifizieren und kundengerechte Lösungen bieten

Uhrzeit 10:30 bis 11:40 Uhr

Zielgruppe

- Vermittler
- Tippgeber

Lernziel des Vortrags

Die Teilnehmenden werden informiert über die Grundlagen und die Bedeutung der Auslandsrankenversicherung. Es wird der Mehrwert der internationalen Krankenversicherung für Kunden und Makler / Vermittler dargestellt, und welche Vertriebschancen sich daraus ergeben. Den Teilnehmenden wird aufgezeigt, wie sie selbständig Beratungs- und Vermittlungsansätze erkennen und wirksam für Beratungsgespräche nutzen können.

Inhalt des Vortrags

- Im Kundengespräch Kundensituation- und bedarf erkennen und kundengerechte Lösungen ableiten
- Einführung Reiseversicherung: Bedarf; Zielgruppen
- Antragsaufnahme: Versicherbare Personen; Aufbau und Inhalt der Anträge; Annahmerichtlinien

Art des Vortrags Online-Vortrag mit Präsentation

Weiterbildungszeit 60 Minuten

Referent*in Feraye Wappenschmidt
Partnerbetreuung