

Du brennst für den Vertrieb! Du liebst es, Menschen zu begeistern und Lösungen zu verkaufen, die wirklich einen Unterschied machen!

Hands-on-Mentalität, Organisationstalent und Teamgeist zählen zu deinen Stärken!
Du hast Lust, dich in ein motiviertes Team einzubringen!
Dann bist du bei uns genau richtig als

Sales Consultant (m/w/d) in Vollzeit (38 Wochenstunden)

Über uns:

Wir sind einer der führenden Spezialanbieter für Auslandsrankenversicherungen im deutschsprachigen Raum. Ob Urlaub, Geschäftsreise oder Auslandsjahr – wir sorgen dafür, dass Menschen weltweit sicher unterwegs sind.

Seit 25 Jahren setzen wir auf Teamgeist, Vertrauen und Miteinander, das stärkt. Dich erwartet ein internationales Team mit rund 115 Kolleginnen und Kollegen, flachen Hierarchien und viel Platz für deine Ideen!

Dein Aufgabenfeld bei uns:

- Zuverlässige Betreuung und Unterstützung unserer bestehenden Vertriebspartner
- Durchführung von Kunden- und Partnergesprächen per Telefon, E-Mail oder persönlich im Innen- & Außendienst
- Repräsentation der Care Concept AG bei unseren Partnern sowie auf Messen
- Unterstützung und Mitgestaltung von Marketingaktionen sowie die Gestaltung und Durchführung von internen und externen Schulungen
- Der Vertrieb eines Produktportfolios, das Menschen überzeugt – von klassischen Auslandsrankenversicherungen bis zu innovativen Versicherungslösungen



Wir wünschen uns:

- Ausbildung zum/zur Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen oder eine vergleichbare Ausbildung
- Vertriebserfahrung oder Quereinsteiger mit Verkaufserfahrung
- Vertrieb als deine Leidenschaft – du gehst proaktiv auf Menschen zu und erkennst Chancen
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Mitgestaltung von Vertriebsaktionen und Kampagnen
- Kooperative Zusammenarbeit mit einem starken Team und Nutzung digitaler Tools
- Deutsch & Englisch in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- MS-Office-Anwendungen
- Ziel- und Lösungsorientierung und Kommunikationsstärke Eigeninitiative & Zielorientierung – du willst gestalten und Ideen einbringen
- Motivation und Flexibilität
- Empathie und Kundenorientierung
- Teamfähigkeit

Wir bieten dir:

- Ein modernes, dynamisches, internationales Umfeld mit echtem Teamspirit
- Attraktive Vergütung & umsatzorientierte Bonizahlungen
- Persönliche Weiterentwicklung durch vielfältige Weiterbildungsangebote & Trainings
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Gleitzeit
- 38-Stunden-Woche
- Kostenfreies Deutschlandticket
- Halbes 13. Monatsgehalt
- 30 Tage Urlaub, zuzüglich Freistellung an Heiligabend, Silvester und Rosenmontag
- Beteiligung am Unternehmenserfolg in Form von Incentives
- Monatliche Geburtstagsessen
- Mitgliedschaft in einem renommierten Sportpark
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Eigene Beachvolleyballfelder mit professionellen Trainingseinheiten
- Betriebliche Zusatzkrankenversicherung
- Mobiles Arbeiten
- Jobrad

Das klingt gut für dich? Dann bewirb dich jetzt!

Schicke uns deine Bewerbung mit Lebenslauf, letztem Zeugnis und deinen Gehaltsvorstellungen per E-Mail an **bewerbung@care-concept.de**. Wir freuen uns auf dich!

Weitere Informationen über unser Unternehmen findest du unter **www.care-concept.de**. Bewerbungen von schwerbehinderten Menschen werden besonders berücksichtigt.